

— **BAZI TARİHLER**  
DÖNÜM NOKTASI GİBİDİR  
*Volkan Polat*

— **DOĞANIN BİZE SUNDUĞU ENERJİYİ**  
HAREKETE DÖNÜŞTÜRÜYORUZ  
*Neçlet Demir*

— **PEYNİRALTI SUYU ÜRETİMİNDE**  
KALİTENİN SIRRI  
*Aysu Sağdıç*

— **İKLİM DEĞİŞİKLİĞİ**  
VE ENERJİ  
*İklim Krizini Önleyebilecek Son Nesiliz*

— **ÇALIŞAN BAĞLILIĞI**  
VE ÖNERİ SİSTEMİ  
*Selin Üstünel*



**Doğa**  
**Demek**  
Gelecek  
Demek

#### YAYIMLAYAN

Polat Group Holding Anonim Şirketi

#### İMTİYAZ SAHİBİ

**İbrahim Polat**  
Yönetim Kurulu Başkanı  
Polat Group Holding

#### GENEL YAYIN YÖNETMENİ/ EDITÖR

**Gülçin Çiçek**  
Kurumsal İletişim Uzmanı  
Polat Group Holding

#### YÖNETİM YERİ

Ata Osb Mah. Astim 1. Cad.  
No:4 Efeler / AYDIN  
T: +90 256 231 19 12 (pbx)  
F: +90 256 231 19 17

#### BASIM TÜRÜ

Yerel Süreli Ücretsiz

#### TASARIM & BASKIYA HAZIRLIK

Medyatik Fikir Reklam Ajansı Dan. Org.  
Video Prod. ve Promosyon - Gülçe Ülker  
Korutürk Mah. Funda Sok.  
No:4 Balçova / İZMİR  
T: +90 232 277 0 144  
www.medyatikfikir.com

#### BASKI YERİ

Baskı Tarihi:



www.polatgroup.com.tr

/polat-group-holding



**Yeni Fabrikamızın  
Temellerini Attık**  
sayfa 6



**Doğanın Bize Sunduğu Enerjiyi  
Harekete Dönüştürüyoruz**  
sayfa 12



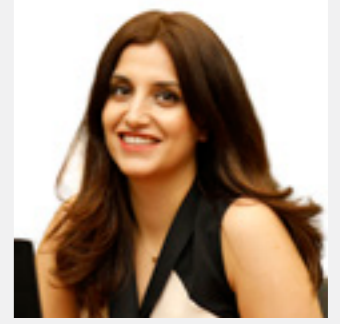
**Ertuğrul Erten ile Redüktör  
Sektörü Üzerine...**  
sayfa 16



**İran Endüstriyel Pazarına  
Hadi Kahouli ile Genel Bir Bakış**  
sayfa 28

## İçindekiler

<b>Volkan Polat: Bazı Tarihler Dönüm Noktası Gibidir</b>	2
<b>Yeni Fabrikamızın Temellerini Attık Bizden Haberler</b>	6
<b>Kızılay'a Kan ve Kök Hücre Bağışı Seferberliği</b>	8
<b>Acil Durum Ekipleri Eğitimi ve Yangın Tatbikatımız</b>	9
<b>En İyi Narkotik Polisi; Anne</b>	10
<b>Yeni Polat Group Holding İş Sağlığı ve Güvenliği Kitapçığı</b>	11
<b>Doğanın Bize Sunduğu Enerjiyi Harekete Dönüştürüyoruz</b>	12
<b>Ertuğrul Erten ile Redüktör Sektörü Üzerine... Röportaj</b>	16
<b>Geçmişten Günümüze: Şarap</b>	20
<b>Çalışan Bağlılığı ve Öneri Sistemi</b>	24
<b>İran Endüstriyel Santrifüj Pazarına Hadi Kahouli ile Genel Bir Bakış -Röportaj</b>	26
<b>Ersoy Pazarbaşı ile Sektör Üzerine... -Röportaj</b>	28
<b>Mostafa Safari Rad ile Sektör Üzerine... Röportaj</b>	30
<b>PGR Doküman Yönetiminde Dijitalleşme</b>	34
<b>Polat Group Holding'de QDMS Sistemine Geçiş</b>	36
<b>Peyzaj, Bahçe Düzeni ve Süs Bitkileri Üzerine Röportaj</b>	38
<b>Peyniraltı Suyu Üretiminde Kalitenin Sırrı</b>	46
<b>Sanayi Kadar Turizmde de Söz Sahibi: Aydın</b>	48
<b>İklim Değişikliği ve Enerji</b>	50
<b>İlginç Bilgiler</b>	52



### Editörden

#### Değerli Okurlarımız,

**İş hayatımızdan, güncel yaşamdan ve sektör haberlerinden oluşan dopdolu bir sayıyla yine karşınızdayız.**

Uzun bir süredir sizlere en güncel gelişmelerimizi aktardığımız ve iş ortaklarımız ile olan çalışmalarımızdan haberlerimizi sunduğumuz Polat Life'in 13. sayısında sizlerleyiz.

Yeni sayımızda çalışma hayatından, yeni sistematiğimiz, firmamızın faaliyet konusu ürünlerde sunduğu yeniliklerden, gündemde olan iklim değişikliği ve enerji problemlerine kadar, faaliyetlerimizi daha yakından tanıyabileceğiniz, birçok farklı konuya değindik.

Bildiğiniz üzere, tüm sayılarımızda gündemde olan, dünyadaki herkesin sorumlu olduğu konuları ele almaya ve tüm okuyucularımıza bu sorumlulukları bir kez daha hatırlatmaya çalışıyoruz. İklim değişikliği ve enerji konusu da bunlardan bir tanesi. Her bireyin yaşadığı çevreye karşı sorumluluğunu yerine getirmesi ve toplumu bu konuda bilinçlendirmek adına bir girişimde bulunması belki de yaşadığımız döneme sağlanabilecek en önemli katkılardan biri... Bu bağlamda Polat Group olarak elimizden gelen sorumluluğu yerine getirmeye çalışarak birlikte farkındalık sağlamak üzere ilham veren çalışmalar yapmayı kendimize amaç edindik.

Tüm bunların yanında, dergimizde makine ve redüktör alanlarında bizleri engin bilgileri ile aydınlatan, sektördeki değerli tecrübelerini bizlerle paylaşan bayilerimiz ve danışmanımız ile olan röportajımızı zevkle okuyacağınıza eminim. Yine Polat Group Holding yöneticilerinin öneri ve tecrübelerinin yer aldığı makale, söyleşi ve röportajlar bizlere farklı bir bakış açısı kazandıracak.

Keyifle hazırladığımız içeriğimizle ilginize layık bir sayı hazırlamaya çalıştık.

Bir sonraki sayımızda görüşmek dileğiyle.

#### Gülçin Çiçek

Kurumsal İletişim Uzmanı  
Polat Group Holding

# Bazı Tarihler Dönüm Noktası Gibidir...

**Volkan Polat**  
CEO, Polat Makina  
Yönetim Kurulu Üyesi  
Polat Group Holding

## Değerli Polat Life okurları...

Polat Makina olarak bugün durduğumuz yerden geçmişe baktığımızda, aldığımız kararların ve yeniliklerin, yaptığımız yatırımların bize kazandırdıklarını daha rahat görebiliyoruz. Kısaca yaptıklarımızdan ve yapacaklarımızdan bahsetmek isterim.

Bazı tarihler dönüm noktası gibidir, 2001 yılında Polat Tarım, örnek tesis olarak kurulurken aynı zamanda AR-GE merkezimiz olarak da hizmete girmişti, bu şirketimiz için önemli bir dönüm noktasıdır. Bizim şirket olarak doğuşumuz "Zeytinyağı" ile başlıyor. Yaptığımız işlerin başında gelen zeytinyağının bugünlere gelmemizdeki rolü çok büyüktür. Şimdilerde birçok alanda çalışıyoruz. 36 ülkeye ihracatımız var. Önümüzdeki zamanda yeni projeler ve yeni yatırımlarla daha da büyüme hedefliyoruz.

Çağın gelişmesi, teknolojinin ilerlemesi, bizi yeniliklere ve yeni yatırımlara yönlendirmiştir. Kaçınılmaz olan inovasyon yatırımlarına önem verdik, vermeye de devam edeceğiz.

Yenilikçi yaklaşımımıza ve yatırımlarımıza kısaca değinmem gerekirse;

721. Ar-Ge merkezimizde aktif bir şekilde faaliyetlerimize devam ediyoruz. Santrifüjün, dünya çapında mühendislik ve bilgi birikimi isteyen bir sektör olmasından kaynaklı bu konuda ağırlığımızı tecrübeli insan kaynağına vererek yabancı ve tecrübeli mühendisleri transfer ediyoruz. Yurt dışı bazı Ar-Ge merkezlerini çoğaltıp sektördeki tecrübemizi ikiye katlayarak ilerliyoruz. →



**“Kaçınılmaz olan inovasyon yatırımlarına önem verdik, vermeye de devam edeceğiz.”**

Santrifüj, risk olarak en üst seviye sıralamasına girebilecek bir ürün grubudur. Bir F16 Jet uçağının yarattığı G kuvvetinin 8/10 katı kadar fazla G kuvveti üreterek seperasyon yapan ürünler olduğu için simülasyon yatırımlarına da oldukça önem veriyoruz.

**Yatırım açısından değerlendirmek gerekirse; tesis kurulumuna, mühendisliğine ve proje yönetimine yatkın, tecrübeli ekipler kurmak ilk önceliğimiz oldu. Gerek gıda gerekse endüstriyel ve/veya petrol sanayisinden dev tesisler ortaya çıkaran bir firma haline geldik. Yaklaşık 35 kişilik Ar-Ge ekibimiz ile altyapıların kurulumlarına başladık.**

Yenilikçi bir yaklaşım ve yeni yatırımlara devam ederken gözden kaçırmamız gereken öncelikli noktalara da dikkat ediyoruz; sürdürülebilirlik, standart üretim ve pazar ihtiyaçlarını ilk olarak sayabilirim. Ayrıca, ürünlerimize sahip çıkmak ve satış sonrasında da müşterilerimizin yanında olmak önceliklerimiz arasında. Biz her zaman, her noktada “en iyi” olmak için çalıştık, çalışmaya devam ediyoruz.

En önemli motivasyon kaynağım vizyonumuz. Bir lider olarak her Polat Makina çalışanının vizyonumuza inanması için çaba sarf ediyorum. Böylelikle tek bir vücut halinde hareket ederek, bu yolda ilerleyebiliyoruz.

Polat Makina bulunduğu yere vizyonu ile gelmiş, geleceğe de vizyonu ile ilerleyen bir şirket. Dünyadaki süper rakiplerimizin arasından sıyrılarak, en büyük ilk 10 üretici arasında yer almak istiyoruz. Polat Makina olarak, bulunduğumuz ligin şampiyonu olma çabası içindeyiz. Benim ve ekibimin motivasyon kaynağı bu şampiyonluk hedefidir.

Başarılı hedefleyen gençlere de; öncelikle bir hedefleri olmasını öneriyorum. Hayat karşımıza sayısız yol ayrımı çıkarır. Bu ayrımlarda doğru yolu seçmemize hedeflerimiz yardımcı olur. İkonik romanında Lewis Carroll’un Alice’in sorusuna verdiği cevapta dediği gibi; “Nereye gidece-

ğini bilmiyorsan hangi yoldan gittiğinin hiçbir önemi yoktur.”

İkinci olarak önerim sevdiğiniz işi yapınlar. Başarı rastlantı ile değil çok çalışarak geliyor ve bu ancak sevdiğiniz işi yapmalarıyla mümkün. Garcia ve Miralles’in birlikte yazdıkları “IKIGAI: Japonların Uzun ve Mutlu Yaşam Sırrı” adlı kitabı okumalarını tavsiye ederim. Başarı yolunun; uzun saatler çalışmaktan ziyade, mükemmel odaklanma ve akışla gerçekleşeceği harika bir dille anlatıyor. Bir de en önemlisi, hayat boyu “öğrenen” olsunlar. Bir işi biraz öğrenince ne çok bildiğimizi, biraz daha öğrenince ne kadar az bildiğimizi fark ederiz. Mesleklerinde başarılı noktalara gelmiş insanlar, mütevazı bir şekilde daha öğrenecekleri çok şey olduğunu söylerler.

Öğrenmeye ara vermek geriye gitmek demektir. Walt Disney’in sevdiğim bir sözü ile devam etmek istiyorum “Başarının yolu, konuşmayı bırakmak ve yapmaya başlamaktır.” Hangi konuda uzmanlaşmak istiyorlarsa bir an önce buna başlamalıdır. Uzmanlaşmak, bir dalın ya da seçilen mesleğin olmazsa olmazıdır.

**Benim en önemli motivasyon kaynağım çalışmış olduğum ekibimin başarısı olmuştur. Burada yaratılan ve oluşturulan bir yapının aktif olarak işlediğini ve çalıştığını görmek benim için anlatılamaz bir tutku ve motivasyon kaynağıdır.**



# ► Yeni Fabrikamızın Temellerini Attık

**Süperkritik Karbondioksit Ekstraksiyon Sistemleri üretimi için temellerimizi attık.**

Polat Group Holding bünyesinde faaliyet gösteren Polat Makina A.Ş firmamızın ürünü olan, "Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi" projesi kapsamında Türkiye'de desteklenen ilk 10 firma arasında olduğumuz Karbondioksit Ekstraksiyon Sistemleri projemizin üretimi için kolları sıvadık. 18 ayda tamamlanması planlanan fabrikamızın temelleri atıldı.

Türkiye'de endüstriyel odaklı ilk defa üretilecek olan Süperkritik Karbondioksit Ekstraksiyon Sistemleri, tıbbi

ve aromatik bitkilerin işlenmesi konusunda kaliteyi ciddi olarak artıracaktır. Bu ürün sayesinde herhangi bir sıcaklık ve sağlığa zararlı bir çözücü kullanmadan bitkisel ekstraksiyon yapılıyor. Bitki yüksek sıcaklığa maruz kalmadığı için doğal bileşenleri bozulmadan ayrıştırılabilir. Bu sistem, bitkisel ekstrakt elde etmede günümüzde en önemli teknoloji olarak bilinmektedir ve yakında Polat Makina tarafından üretilen sistemler ile ulusal ve uluslararası pazarda yerini alacaktır.



“Karbondioksit Ekstraksiyon Sistemleri projemizin üretimi için kolları sıvadık. 18 ayda tamamlanması planlanan fabrikamızın temelleri atıldı.”



**Röportaj** Gülçin Çiçek  
Kurumsal İletişim Uzmanı  
Polat Group Holding

# Bizden Haberler

## ► Kızılay'a Kan ve Kök Hücre Bağışı Seferberliği



Bu yıl da "Kızılay ile Kan Bağışı Hayat Kurtarır" diyoruz. Değerli kan ve kök hücre bağışçısı çalışanlarımıza duyarlılıklarından dolayı teşekkür ediyoruz.



## ► Acil Durum Ekipleri Eğitimi ve Yangın Tatbikatımız

Acil durum yangın tatbikatımız her yıl olduğu gibi **2021** yılında da şirketlerimiz bünyesinde gerçekleştirildi.



Acil durum ekiplerinin eğitimi, destek elemanlarına alanında uzman eğiticiler tarafından verilerek, olası acil durumlara karşı hazırlıklı olunması için gerekli faaliyet adımları atılmış oldu.



## ► En İyi Narkotik Polisi; Anne

“En İyi Narkotik Polisi; Anne” projesi kapsamında İçişleri Bakanlığı tarafından organize edilen eğitimler şirketlerimizin bünyesinde çalışan tüm anne ve anne adaylarımıza verildi. Aydın merkez binamızda gerçekleştirilen eğitimler, **Narkotik Suçlarla Mücadele Daire Başkanlığı** tarafından gerçekleştirildi.



## ► Yeni Polat Group Holding İş Sağlığı ve Güvenliği Kitapçığı

Yeni **İş Sağlığı ve Güvenliği** kitapçığımız ile çalışanlarımız, müşterilerimiz, tedarikçilerimiz ve diğer tüm paydaşlarımızı, sağlıklı ve güvenli bir çalışma ortamının sağlanması konusunda bilgilendirmeyi ve farkındalık yaratmayı amaçlıyoruz.



# Doğanın Bize Sunduğu Enerjiyi Harekete Dönüştürüyoruz

**Hareketli sistemler için oluşturduğumuz yeni redüktör tipleri ile artık solar enerji sektörüne de hareket getiriyoruz.**



**Necdet Demir**  
Genel Müdür  
Polat Group Redüktör

Güneş'ten maksimum verim alınmasını sağlamak, bunun için çalışmak bizi ve arkadaşlarımızı motive ediyor.

Polat Group Redüktör kısa zamanda uzun bir yol kat etti. Aydın'da üretim yapan bir firma olarak dünyanın birçok yerinde bayilerimiz ve ofislerimiz mevcut. Günbegün büyümeye ve gelişmeye devam ediyoruz. Geliştikçe yenilikler ile ilerliyoruz. Şu ana kadar yaptığımız onca yeniliğin yanında solar enerjiye yönelik yaptığımız çalışmalara yenilerini ekledik ve bu alanda girişimlerimiz bulunuyor. Artık doğanın bize sunduğu enerjiyi de harekete dönüştürüyoruz.

**Kısaca tanımlamamız gerekirse, solar enerji, güneş enerjisini elektrik enerjisine dönüştüren sistemlerdir. Bu sistemler aslında doğada var olan, sonsuz bir kaynaktan gelen enerjidir.**

Yarı iletken malzeme olan silisyum ve germanyum elementlerinin birleşiminden oluşurlar daha sonra katılarak istenilen güneş enerjisi panelinin türü elde edilir. Çıkan elektrik akımı doğru akımdır. Doğru akım daha sonraki işlemlerde dal-

galı akıma dönüştürülür. Böylece, güneş santralleri olarak, tarım alanlarında, binalarda, fabrikalarda ve birçok farklı alanda elektrik üretmek üzere kullanılan temiz enerjiye dönüşürler.

Güneş enerji sistemleri, sabit ve hareketli sistemler olarak ikiye ayrılıyor. Sabit sistemler isminden de anlaşılacağı üzere pozisyon değiştirmeyen sistemlerdir. Hareketli sistemler ise güneş ışığına göre pozisyon alan sistemlerdir.

Biz hareketli sistemler için oluşturduğumuz yeni redüktör tipleri ile artık solar enerji sektörüne de hareket getirdik. Yeni AR-GE çalışmalarımız ve bu alanda yaptığımız yatırımlar ile üretim kabiliyetimizi birleştirerek bu özel redüktörleri müşterilerimizin hizmetine sunuyoruz. Bu ürünleri üretebilmek için çok fazla bilgi birikimi, tasarım kabiliyeti ve aynı zamanda da tecrübe olması şarttır. Üretimimizdeki mevcut redüktörlerimize kıyasla daha büyük yüklerle cevap verebilir, performansı daha iyi ve daha uzun ömürlüdür.



Geleneksel redüktörlerden farklı tasarıma sahip olan PSS serisi, normal dişlilerde olduğu gibi kayıcı şekilde bir sürtünme hareketi yerine, bir elemandan diğerine yuvarlanmak suretiyle iletmesi en önemli özelliğidir.

PSS serisi redüktörler benzersiz sikloidal tasarımı sayesinde üstün avantajlara sahiptir:

- En zorlu uygulamalarda yüksek performans,
- Aşın yük koruması,
- Geniş tahvil aralığı,
- Yüksek yük kapasitesi,
- Sessiz çalışma,
- Yüksek verimlilik,
- Termal faktör sınırlaması olmadan uzun çalışma ömrü sağlamaktadır.

**TEKNİK ÖZELLİKLER**

- Güç : 0.2 ... 75 kW
- Moment : 7 ... 60332 Nm
- Tahvil : 6 ... 658503

Gövdeler GG25 malzemeden üretilmektedir.

Mil çıkışı olarak sunulmaktadır.

Diskler 100Cr6 malzemeden üretilmektedir.

Tek kademe 612 ye kadar gövdeler gres ile, 613 ... 620 arası gövdeler ise yağ banyosu yapılarak, Çift kademe 607/07 ... 618/10 arası gövdeler gres ile, 616/11 ... 627/19 arası gövdeler yağ banyosu yapılarak yağlanmaktadır.

- Polat Group Redüktör PSS serisini, tek kademede 21, çift kademede 36 farklı gövde büyüklüğü ile hizmete sunmaktadır.
- Giriş ve çıkışı eş eksenli redüktörlerdir.
- Gövde rijit bir yapıya sahiptir ve ısı transferine uygundur.
- Sistem mukavemet hesaplamaları, DIN, ISO ve NIEMANN standartlarına uygun olarak yapılmaktadır.
- Ayaktan ve gövdeden bağlantılı gövde opsiyonları bulunmaktadır.
- Yatay ve dikey olmak üzere farklı montaj pozisyonları bulunmaktadır.
- Farklı giriş opsiyonları sunulabilmektedir (Motor akuple, PAM, W, C-Face).

**Müşterilerimizin  
ihtiyaçlarına özel çözümler...**

“Ürünün tamamının yerli olmasını sağlamak ancak bütünü üretmekle olur.”

**PGR**  
DRIVE TECHNOLOGIES



**Ertuğrul Erten**  
Redüktör Teknik Danışmanı  
Polat Group Redüktör

# Ertuğrul Erten ile Redüktör Sektörü Üzerine...

**Polat Group Redüktör Teknik Danışmanı Ertuğrul Erten ile global anlamda redüktör sektörünü değerlendirdik.**

**Merhaba Ertuğrul Bey, öncelikle sizi tanımak isteriz. Redüktör sektöründe uzun yıllar çalıştığınızı biliyoruz. Bir de sizi sizden dinlemek isteriz.**

1970 yılında İTÜ'den makine yüksek mühendisi olarak mezun oldum. Aynı yıl Pancar Motor'da iş hayatına atıldım. Mühendisliği öğrendiğim ve unuttuğum bir kurumdur. Diesel motorlar üretiyorduk. Aynı zamanda traktör, santrifüj ve su pompaları üretiliyordu. 7 yıl Pancar Motor'da çalıştım. Bu süreçte askere gidip geldim ve Almanya'da lisans firması olan Motorenfabrik Hatz firmasında 2 yıl AR-GE bölümünde çalıştım. Daha sonra İsveç firması olan Atlas Copco firmasında 2 yıl Servis Müdürlüğü yaptım.

1979 yılında Pankurt firmasında Genel Müdür Yardımcısı olarak çalışmaya başladım. Pankurt, Türkiye'de ilk kez dişli çark üreten firmaydı. Pankurt'ta ki 2 yıllık çalışmanın ardından Hema Hidrolik'te çalışmaya başladım. Bugün Hema Endüstri olarak geçer. 13 yıl boyunca Kalite Kontrol Müdürlüğü ve yeraltı maden makineleri bölümünü yönettim. Türkiye'de ilk kez, benim teknik müdürlüğüm altında maden makinelerini ürettik Hema'da ve çok şey öğrendik çalışma arkadaşlarımla beraber. 1994

yılında kendi şirketimi kurup istediğim sonucu alamayınca, 1996 yılında Nord-Remas firmasına girdim. Aralarında Nord firması ile joint venture anlaşması olan Remas firmasında Nord redüktörlerin Türkiye pazarına girişini sağladık. Genel Müdür olarak çalışmaya başladım. 16 yıl Nord firmasında çalışmamın ardından 2012 yılında, Brevini Power Transmission firmasını Türkiye'de kurdum. 2014 yılında Brevini Firmasını bıraktım. 2014 yılında; daha uzun seneler önce ilişkim olan, Bochumer Eisenhütte Heintzmann firmasının Türkiye şubesini kurdum ve 2020 yılına kadar çalıştım. Şimdi artık Polat Group Redüktör'ün teknik danışmanlığını yapıyorum. Çalışmayı severim ve iş yapmaktan keyif duyarım.

**Redüktör, dişli grubunu be bunların kullanım alanlarını tanımlamanız gerekse nasıl tanımlardınız?**

Bütün kataloglarda ayrıntılı bir şekilde yazıldığı üzere inanılmaz bir çeşitlilik söz konusudur. Alışverişe gidiyorsun orada konveyör sistemi var, dişli kutusu kullanılıyor. Otomobile biniyorsun yine dişli kutusu var, eve geliyorsun otomatik kapıda, uzay roketinde yine bir dişli kutusu kullanıyorsun. Çok



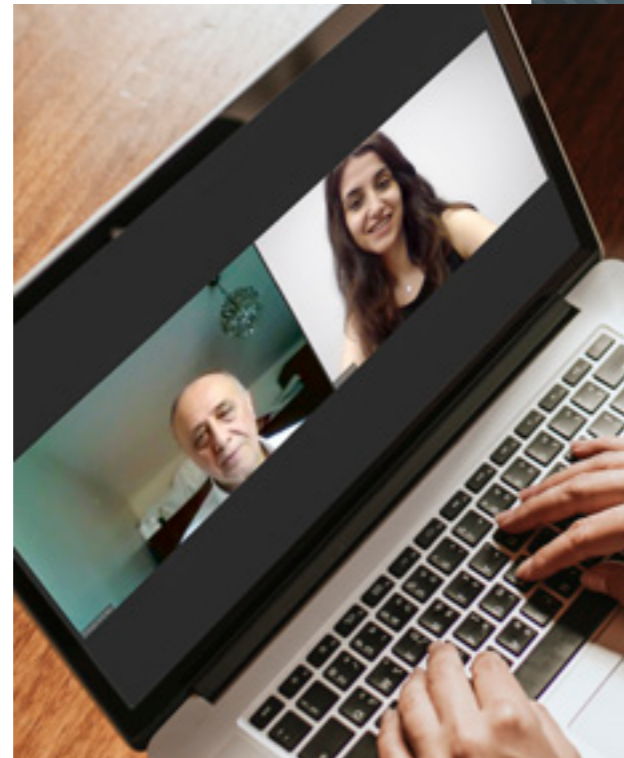
1960'lı yıllardan sonra bu işlere yeni giriliyordu. Üretim kabiliyetleri çok iyi değildi, zamanla iyileşme oldu ve son 20 yılda da bu gelişmeler oldukça hız kazandı. Tezgâhların yenilenmesi ve üretim kabiliyetlerinin gelişmesi mükemmel firmaların ortaya çıkmasına sebep oldu.

Ben çok fazla firma gezdim ve hepsinin üretim proseslerini inceledim. Polat Group Redüktör'ün gelişim sürecini de çok iyi biliyorum. Neclet Demir'e mucize adam diyorum ben. Kendisine "bu işi yapamazsın" diyen ilk insanlardan biriyim. O zaman Nord firmasında çalışıyor, Polat Makina'ya redüktör satıyorduk. Fakat öyle iyi üretilip, başarılı oldular ki inanılacak gibi değil. 20 sene içerisinde birçok firma gördüm, birçok kurumsal ve köklü Alman firmalarını gezdim. Bunu açık gönlülükle söyleyebilirim ki Polat'ın düzeni bu firmalarla eşdeğer. Dişlilerin tüm detaylarını ölçüp, tüm detaylarını görüntüleyebiliyorlar. Know how'da çok önemli, teknik kültür, tezgâhlarının kalitesi ve alınan teknik bilgiler ile ortaya çıkan maddelerin mükemmel olmaması için hiçbir sebep yok. Polat Group Redüktör'ün tezgâh parkının ve düzeninin iyi olması da; son 20 yılda geldiği mucizevi durumu oldukça iyi açıklamaktadır.

fazla hayatın ve endüstrinin içinde olan ürünler. Düşünün bir çimento fabrikasında en azından 500 adet redüktör vardır. Genelde sınıflandırmalar yapılır: vinç, konveyör, paketleme makineleri, arıtma redüktörleri vb. şimdi de en son trend olarak masalarda olduğunu gördüm, masaya basıyorsun, masa ayağa kalkıyor ayakta çalışıyorsun. Devamlı çalışan mekanizmalar ve her yerde kullanılan bir ürün olduğu için, devamlılık arz ediyor ve bu da sektörün büyük kazancı.

### Geçtiğimiz 20 yılda Türkiye'nin redüktör sektöründeki gelişimini nasıl değerlendiriyorsunuz?

Bu çok uzun bir konu aslında, üzerine iki saat konuşabiliriz, hatta kitap yazılabilir. Ama kısaca anlatmaya çalışacağım.



### Türkiye'de sektörün ilerlemesi için geliştirilmesi gereken yönler var mıdır, varsa nelerdir?

Ara mamulün etkisi var. Redüktörde bir ara mamuldür aslına bakarsanız. Inverter, sensör, soft starter gibi bazı taslak malzemeleri halen üretemiyoruz. Biz ülkemizde birçok ara mamulü hala yapamıyoruz. O nedenle gidip Almanya'dan alıyorlar veya farklı ülkelerden. Hep neden bahsediyoruz, kaliteli bir ürün ortaya çıkarmak için tezgâhlarımızın tamamı dışarıdan geliyor, o tezgâhı Türkiye'de yapmak lazım ki fayda elde edebilelim. Aksi takdirde kurulan fabrikalara çok ciddi rakamlar yatırmak lazım, bu da işi zorlaştırıyor. Encoder hala yapamıyoruz ve biz üretmediğimiz sürece, göbeğimizden dış ülkelere bağlı kalmak zorunda kalıyoruz. Ürünün tamamının yerli olmasını sağlamak ancak bütünü üretmekle olur. Bunu Polat Group bunu büyük ölçüde başardı. Makine üretiminde dışa bağımlı olmamak için redüktör de üretmeye başladı.

### "İşte o becerikli, mükemmel, mucize yaratan adam İbrahim Polat, o makineleri yaptı ya, o prosesi kurdu ya işte bu, büyük bir başarı..."

Artık müşterinin isteği, ihtiyacı olanı, tek bir elden almak. Redüktör üreten firmaların birliği olması gerektiğini düşünüyorum. Artık redüktör sektöründe bir kaliteye ulaştık, sektörün yurtdışı üretim metotları ve know how olarak da bir farkı yok. Halen daha Türk malının kalitesinden şüphe duyan bir algı var, bunu yıkmamız lazım. Sadece bu markayı alayım diyen firmalar var.

Bizim kalitemizin farkında olmaları için bazı çalışmalarımız olması lazım bunlar ancak ve ancak birlik olmaktan geçer. Tabi burada devlet desteği de olmalı.

“İşte o becerikli, mükemmel, mucize yaratan adam İbrahim Polat, o makineleri yaptı ya, o prosesi kurdu ya işte bu, büyük bir başarı...”

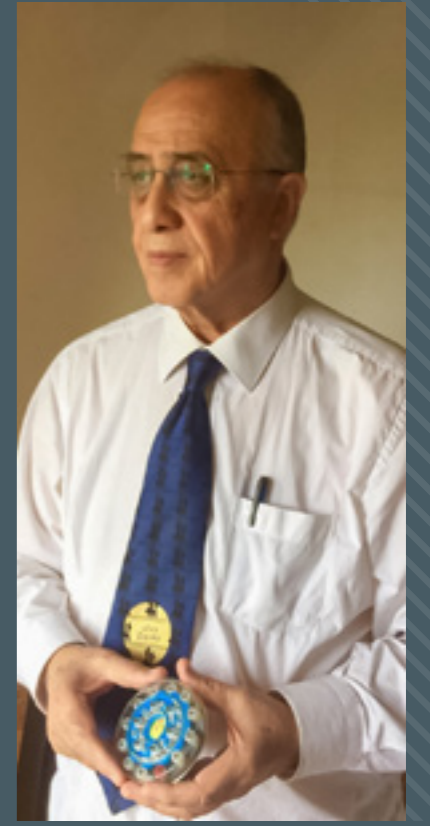
### Global anlamda redüktör sektörünü nasıl değerlendiriyorsunuz? Bu sektörde rekabet nasıl şekilleniyor?

Başta Almanlar ve Avrupalılar bu işlerde oldukça ileride. Aynı şekilde Japonlar var. Bu işlerde oldukça iyi ve ileride. Aslında Amerika'da da bu anlamda iyi firmalar var. Dolayısıyla rekabet oldukça büyük. Rüzgâr tribünleri için üretilen redüktörler biraz sınırlı.

Sen hiç ileri teknoloji olup da, fakir olan bir ülke gördün mü? Öyle bir ülke yok.

Tanıtım faaliyetleri de önemli tabii fakat reklam lafını pek sevmiyorum. Tanıtım sözü bana daha doğru geliyor. Reklam kelimesi, biraz baskıya maruz kalmaya dayalı olduğundan kaçınılan bir şey. Dolayısıyla bana itici geliyor. Fakat tanıtım doğru zamanda doğru kişilerle görüşmek ve sizi bulmalarını sağlamak anlamı içerdiği için daha şık. Ben gezmeyi ve sıcak teması çok önemsiyorum. Yeni bir mamul olduğunda tanıtım son derece önemli, en kolay bu şekilde hedef kitleye ulaşılır.

### Son olarak Polat Life okurları ile neler paylaşmak istersiniz?



Öncelikli Polat çalışanlarına bir mesaj iletmek istiyorum; "Şanslı insanlar, çok iyi dizayn edilmiş, ergonomisi olan bir yerde çalışıyorlar" bir de Aydın'dalar. Bugünkü aklım olsa ben de Aydın'da çalışırım. Kişisel olarak bir diğer söyleyeceğim şey, 20 sene önce benim tanıdığım Polat Group Redüktör öyle bir gelişti ki bana göre mucizevi bir yol kat ettiler. Ben yapamazsınız dedim, Neclet Demir yapacağım göreceksin dedi ve yaptılar. Bu yüzden çok takdir ediyorum.

Başarılı olmak isteyenlere naçizane tavsiyelerim; ben hayatımda şunu gördüm, teknik bilgi tek başına hiçbir işe yaramıyor, diğer insanlarla geçinmeyi bileceksiniz. Davranış her zaman fiilin ve bilginin önüne geçiyor o nedenle hakkınızda insanlar olumlu konuşsun. Herkese başarılar diliyorum.

Röportaj  
Gülçin Çiçek  
Kurumsal İletişim Uzmanı  
Polat Group Holding

# Geçmişten Günümüze: Şarap

Tufandan sonra Ağrı Dağında yaşamaya başlayan Hz. Nuh bir gün beslenmek için dolaşan keçisinin çok mutlu geri döndüğünü görür. Keçinin bu durumunu günlerce sürdürdüğünü gören Hz. Nuh, keçiyi bir süre takip ettiğinde bu durumunun onun yediği bir yiyecekte kaynaklandığını anlar ve üzüm suyunun müptelası olur. Onu bu halde gören şeytan, mutluluğunu görüp tüm asmaları alevleriyle kurutur. Hz. Nuh'un üzüntüsünden hasta olduğunu gören şeytan, bu meyveyi sadece 7 kurbanın (köpek, kaplan, aslan, horoz, saksağan, ayı ve tilki) kanları ile suladığında tekrar bitkiyi canlandırabileceğini söyler. Bu efsaneye göre şarap ile sarhoş olan kişilerin kavgacı halini köpekten, yırtıcılığını kaplandan, cesur tavrını aslandan, gürültücü halini horozdan, çok konuşmasını saksağandan, kuvvetini ayıdan, kurnazlığını ise tilkiden aldığı söylenmektedir.

İşte şaraba dair bu gibi efsanelerin geçtiği yer olan Anadolu toprakları; bağıcılığın ve dolayısıyla şarap üretiminin başlangıç noktasıdır. Bizim için en gerçekçi kanıt olan arkeolojik buluntulara baktığımızda ise M.Ö. 2000 yıllarında Hititlerin bağıcılık ve şarap ile ilgilendiğini gösteren birçok gösterge vardır. Bu döneme ait şarap figürlerini içeren heykeller, toprak içki kapları en önemli bulgulardır.

Hititlerden sonra Pers ve Frigya uygarlıklarında da bağıcılığın izlerini görmek mümkün. Özellikle Doğu Anadolu, Ermenistan ve Gürcistan'ı içeren bölge şarabın ana vatanı olarak kabul edilmekte. Şuraya hemen bir dip not eklemek de fayda var: bilinen en eski şaraphane Ermenistan'ın Yeghegnadzor şehrindeki Areni-1 mağarasında bulunmuş ve 6000 yıllık olduğu tahmin edilmektedir. Hititlerin M.Ö. 2200 yıllarında Girit ve Ege adalarına göç etmeye başlaması bu kültürün batıya

kaymasını sağlamış ve daha sonrasında yayılımına Trakya ile devam etmiştir.

Ülkemiz üzüm üretiminde dünyada ilk 10'da yer almasına rağmen günümüzde sadece ve sadece %3'ünü şarap üretiminde kullanmaktadır.

“Bilinen en eski şaraphane Ermenistan'ın Yeghegnadzor şehrindeki Areni-1 mağarasında bulunmuştur ve 6000 yıllıktır.”

Bunun en önemli nedenlerinden birinin de Osmanlı dönemindeki içki yasakları ile birlikte gelen şarapçılık kültüründeki gerileme olduğu düşünülmektedir. Anadolu topraklarının Osmanlı hakimiyetine girmesi ile şarapçılık ve bağıcılığın gerilemeye başlaması bunun en önemli kanıtı olarak karşımıza çıkmaktadır. Tanzimat'tan sonraki Batılılaşma

hareketleri ile Osmanlı'da şarapçılık canlanmış, 1900'lü yılların başında 300 milyon litreye yakın şarap üretilip, ihracatı sağlanmıştır.

M.Ö. 3000'li yıllarda Mısırlılar şarabı; tabanı reçine ile örtülü geniş ağızlı küplerde yapıp daha dayanıklı olmasını sağlanmaktaydı. Bu küplerinin ağızları kil veya kireçle kapatıldıktan sonra bu kapakların üzerine şarapların markaları basılmaktaydı.

Günümüze kadar dayanan fıçı ve şişe teknolojisinin temelleri ise 16. Yüzyılda Avrupa'da atılmıştır. Şarabın servis aşamasında çökeltilerinden arındırılması ve havalandırılması için halen cam dekantörler kullanılsa da, günümüz teknolojisinde şarap içerisindeki kalıntılar santrifüj dekantörler ile ayrıştırılmaktadır.

Aysu Sağdıç  
Pazarlama Uzmanı  
Polat Makina



# Hem Göze Hem de Damađa Hitap Eden **Kusursuz Üretim!**

Şarap endüstrisinin ihtiyaçlarına ve proseslerine uygun **akılcı çözümler üreterek**, yüksek performanslı ürünleri düşük bakım maliyetleri ile birlikte sunuyor, **işletmeniz için en iyi sonucu maksimum verimlilikle sağlıyoruz.**

**Sizi ürün portföyümüzle tanışmaya bekliyoruz.**



# Çalışan Bağlılığı ve Öneri Sistemi

**Polat Group olarak toplam kalite yönetimi ve takım ruhunu ön plana çıkaran bir öneri sistemi oluşturduk.**

'İşi en iyi yapan bilir!' felsefesinden yola çıkarak kurulan ve tüm kademelerde çalışanların katkılarıyla uygulanan çalışan öneri sistemi; yenilikçi fikirlerin değerlendirilmesi ve uygulamaya konularak organizasyonun sürekli iyileştirilmesini sağlayan bir tekniktir. Takım çalışmalarına paralel olarak, bireysel aktivitelerin de teşvik edilmesi çalışanların fikirlerini gerçekleştirmelerine imkân tanıyarak motivasyonlarının artmasını, aidiyet duygularının pekiştirilmesini sağlamaktadır. Ayrıca geliştirilmeye açık ve yenilikçi fikirler de Ar-Ge Merkezi projelerine zemin hazırlamaktadır.

Japonya'da 452 işletmede yapılan bir araştırmada: 23 milyon 532 bin

fikir ortaya atıldığı, bunların yaklaşık yarısının hayata geçirildiği ve önerilerden yaratılan karın ise 225,3 milyon yene ulaştığı öğrenilmiştir.

Pek çok şirkette çalışana verilen önemi göstermek için kurulan öneri sistemleri bugün fikirlerin yarıştığı bir platforma dönüşmüş durumdadır. Üstelik şirketler artık çalışanın gönülünü almak için değil gerçekten onların fikirlerinin işe yaradığını gördüğü için bu programlara değer vermektedir. Çalışanlardan gelen öneriler süreçlere inovatif çözümler getirmekte,



**Selin Üstünel**  
İnsan Kaynakları Uzmanı  
Polat Group Holding



Amacımız, çalışanlardan gelen öneriler süreçlere inovatif çözümler getirmekte, müşteri memnuniyetini, kaliteyi ve verimliliği artırmaktır.



“ Öneri Sistemi ile birlikte zaman içinde ekip ruhunun oluşturulması ve bu konuda ki kişisel, fonksiyonel ve mesleki yetkinliklerinin artırılması sağlanacaktır. ”

müşteri memnuniyetini, kaliteyi ve verimliliği artırmaktadır. Ayrıca yüz binlerce dolara varan zaman ve maliyet tasarrufları da çalışanların önerileri sonucu elde edilebilmektedir.

Polat Group olarak toplam kalite yönetimi ve takım ruhunu ön plana çıkaran öneri sistemini, çalışanların fikirlerini iletmede kolaylık sağlayacak, yeniliğe teşvik edecek, iş doyumlarını artıracak, çalışanlara katılımcı yöne-

tim uygulama şansı verecek, kuruluşta küçük adımlarla sürekli iyileştirme sağlayarak rekabet üstünlüğü kazandıracak bir sistem olarak tasarladık. Sistemin benimsenmesi için öneri sistemini anlatan ve tanıtan online eğitimler düzenlendi, üretim birimlerinin asakai toplantılarında öneri sistemi ile ilgili detaylı bilgiler aktarıldı.

Öneri Sistemi ile birlikte zaman içinde ekip ruhunun oluşturulması ve

bu konuda ki kişisel, fonksiyonel ve mesleki yetkinliklerinin artmasını, standart durağan düşünce ve davranış kalıplarının dışına çıkan, katı hiyerarşik düzen yerine demokratik ve baskısız, yatay bir yapıya sahip olan bir şirket yaratmayı hedefliyoruz. İnsan Kaynakları Departmanı olarak çalışanlarımızın bu sürece vereceği katkıya inanıyor, yaratıcı çözümlerini hayata geçirmek için sabırsızlanıyoruz.

## İran Endüstriyel Pazarına Hadi Kahouli ile Genel Bir Bakış



**Hadi Kahouli**  
Polat Makina Distribütörü  
Yashilco Company

**Merhaba Hadi Bey, öncelikle bize zaman ayırdığınız için teşekkür ederiz. Sizi biraz daha yakından tanıyalım. İşletmenizi ne zaman kurdunuz?**

Polat Life dergisi ile röportaj yapma imkânını bana verdiğiniz için çok memnunum. Aslında Mana ekibinin 5 yıl önce (2016 yılında) bir araya geldiğini, benim de kurucularından biri olduğumu belirterek sözlerimize başlamam daha uygun olur. En son teknolojilere ve çözümlere odaklanmayı tercih eden, genç ve çevik bir ekip olarak işe başladık. Şimdi genel merkezde 10, projelerde ve hizmetlerde ise 50 kişiyle faaliyet gösteriyoruz.

**Kaç yıldır aynı sektörde çalışıyorsunuz? Hizmet verdiğiniz sektörün pazar talepleri hakkında konuşabilir miyiz? Müşterilerinizden nasıl geri dönüşler alıyorsunuz?**

Aslında 5 yılı aşkın bir süredir endüstriyel santrifüj teknolojileri üzerine çalışıyoruz. Santrifüj teknolojileri tüm süreçlerin önemli bir parçasını oluşturuyor ve gıda sektörünün, petrol sanayinin ve çevre projelerinin separasyonu olan talebi giderek artırıyor.

İran gıda sektörünün ve petrol sanayinin yenilenmesi ve elden geçirilmesi lazım. Üretim hatlarının bazıları oldukça eski ve müşteriler yeni, güvenilir çözümler arıyorlar. İran'a yönelik yaptırımlardan dolayı geçen yıl, santrifüj



teknolojilerindeki küresel oyuncuların bir kısmı pazarı terk etti ve bu nedenle piyasa Polat Makina gibi yeni oyunculara kucak açmaya hazır.

**Polat Makina ile nasıl tanıştınız? Ürün yelpazeniz nedir ve Polat Makina'nın makinelerini kullanmaktan memnun musunuz?**

Polat Makina ile olan geçmişimiz, İsfahan atık su tesisindeki projelerimizden birinde Polat Makina dekantörü kullanmamıza, yani 2017 yılına dayanıyor. O zaman, Aydın'daki Polat Makina üretim tesisini ziyaret etme fırsatı bulmuş ve çok şaşırmıştık. Avrupa'da

Bugün Polat Makina, İran'da çok bilinen bir marka ve Polat Makina üretimi olan yaklaşık 50 makine, farklı şehirlerde ve farklı uygulamalarda sorunsuz olarak çalışıyor.

Polat Makina ile ilgili müşteri geri dönüşleri tatmin edici, Polat Makina separatör ve dekantörlerinden çok memnunar. Aslında Polat Makina'nın pazarda gösterdiği başarıda hızlı hizmet ve gerekli çevikliğe sahip yerel düzeydeki ekipler kilit bir öneme sahip.

**Şirketinizde yeni normalleşme süreci nasıl gelişti? Uyum sağladığınızı düşünüyor musunuz? Pandemi işinizi etkiledi mi ve tüketici davranışlarını değiştirdi mi?**

Pandemiden ciddi bir biçimde etkilendik, sınırlar aylarca kapalı kaldı, ziyarete gelen müşteriler sıkıntı yaşadılar ve nihayetinde ekonomik durum kötüye gitti.

Yatırım oranları son derece azaldı. Bu yüzden son 18 ayda satışlarımız planladığımızdan daha da düştü, yılın ikinci yarısında toparlanmayı umut ediyoruz.

**İran'daki makine sanayiini nasıl buluyorsunuz? Özellikle Endüstri 4.0'dan sonra geçen 10 yıla göre birçok şeyi değiştirdiğini düşünüyor musunuz?**

Aslında İran'da makine sanayii iyi gelişti. Santrifüj ekipmanlarında büyük bir ilerleme kaydettik, dekantörler ve separatörler için bazı yerel imalatçılarımız da var, ama Polat Makina gibi iyi bilinen markalar yerlerini ve pazar paylarını korumaya devam ediyorlar.

**Polat Life dergisi okuyucularına bir şeyler söylemek ister misiniz?**

Polat Life dergisinin tüm okuyucularına sevgi ve saygılarımı sunarım. Dünya genelindeki müşterilerimiz ve ortaklarımız ile makine kullanımı ve bakımı konusundaki tüm deneyimlerimizi paylaşmaya hazırız. Ayrıca ortaklarımıza daha fazla kulak vermeyi arzu ediyoruz. İnanıyorum ki, bazı yıllık toplantılar Polat Makina küresel ağı için iyi bir sinerji yaratabilir. Hepinize sağlıklı ve başarılı günler diliyorum.

“Bugün Polat Makina, İran'da çok bilinen bir marka ve Polat Makina üretimi olan yaklaşık 50 makine, farklı şehirlerde ve farklı uygulamalarda sorunsuz olarak çalışıyor.”

da benzer üretim tesislerini ziyaret etmiştik ama Polat Makina'nın altyapısı şaşırtıcı bir biçimde güçlüydü. Sonrasında Polat Makina ekipmanlarını İran pazarında sunmaya karar verdik.



**Ersoy Pazarbaşı**  
Firma Sahibi  
Güç Redüktör

## PGR bayisi Ersoy Pazarbaşı ile Sektör Üzerine Keyifli Bir Röportaj

**Merhaba Ersoy Bey, öncelikle sizi tanıyalım. Ne zamandır Güç Redüktör Firması ile faaliyet gösteriyorsunuz?**

Merhaba, ben Ersoy Pazarbaşı, 1977'de Adana'da doğdum. İletişim fakültesi mezunuyum. 2005 yılından beri GÜÇ Redüktör firması olarak PGR bayiliği yapmaktayım.

**Genellikle hangi sektörlerde ve hangi bölgelere hizmet veriyorsunuz?**

Genellikle makine imalatçıları (halı yıka-

ma makinaları - tekstil - vinç imalatı - taş kırma makine imalatı vs.) ve fabrikalara yönelik çalışıyoruz. Gaziantep, Malatya, Kahramanmaraş, Mersin, İskenderun, Hatay ve Diyarbakır illerimizin olduğu Doğu ve Güneydoğu Bölgelerimize hizmet vermekteyiz. Bu bağlamda daha verimli çalışabilmek için 2013 yılından beri Gaziantep'te GÜÇ Redüktör adıyla şubemiz bulunmaktadır.

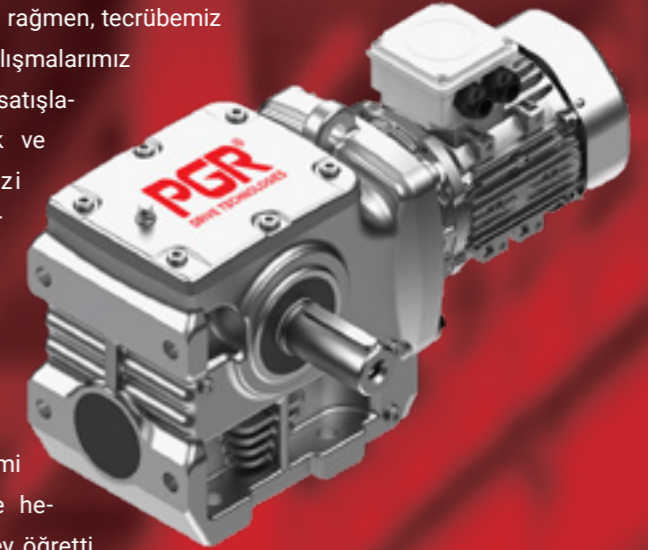
**PGR ile ne zamandır çalışıyorsunuz? Hangi ürünlerimizi kullanıyorsunuz?**

2005 yılından beri PGR ve NRW başta olmak üzere fren ve elektrik motorlarını bayiniz olarak fabrikanızdan temin etmekteyiz. PGR ürünlerinin verimli çalışması ve iş birliği içerisinde olduğumuz müşterilerimizin de memnuniyeti sayesinde bağımız uzun yıllardır hiç kopmadı. Genellikle müşteri ihtiyaçlarımıza istinaden tekstil, vinç ve halı makinelerinde kullanılan redüktör tiplerinden taleplere göre temin ediyoruz.

**Son bir yılı düşündüğünüzde olumlu ve olumsuz hangi durumlarla karşılaştınız? Korona öncesi ve sonrasında firmanız ve sektörünüz nasıl etkilendi?**

Son bir yıldır pandemiden dolayı piyasada bir duraksama ve tedirginlik yaşandı, yaşanıyor da. Bazı firmaları ve

fabrikaları finanse etmek durumunda kalmamıza rağmen, tecrübemiz ve özverili çalışmalarımız sayesinde satışlarımızı artırdık ve hedeflerimizi yükselttik. Her yıl daha iyisi için çalışıyor, kendimize daha yüksek hedefler koyuyoruz. Pandemi süreci elbette hepimize çok şey öğretti, özverili çalışmanın değerini anladığımız bir süreç oldu. Bazı sektörlerde hareket artarken diğer sektörlerde ciddi düşüşler yaşandı bu durumlar için farklı stratejiler geliştirmemiz gerekti.



Önümüzdeki dönemlerde de firmamızın gayretleriyle ve sizden alacağımız desteklerle bölgelerimizde PGR ile tanıştırmayacağımız hiçbir firma kalmayacak.

**Önümüzdeki dönemde firma hedefleri nelerdir? Sektörün geleceğini nasıl görüyorsunuz?**

Önümüzdeki dönemlerde de firmamızın gayretleriyle ve sizden alacağımız desteklerle bölgelerimizde PGR ile tanıştırmayacağımız hiçbir firma kalmayacak. PGR'yi en üst düzeye taşıyacağımıza inanıyoruz. Sektörümüzde artan talepler doğrultusunda büyüme hedefimiz devam edecektir.



Röportaj

**Gülçin Çiçek**  
Kurumsal İletişim Uzmanı  
Polat Group Holding





**Mostafa Safari Rad**  
Kurucu  
Keyhan Machine

## Polat Group Redüktör firmamızın iş ortağı olan Keyhan Machine firmasının kurucusu Mostafa Safari Rad ile sektör ve kalite süreçleri hakkında konuştuk.

**Sayın Mostafa Safarirad, öncelikle bize zaman ayırdığınız için teşekkür ederiz. Sizi biraz daha fazla tanıyalım. İşletmenizi ne zaman kurdunuz?**

1951 yılında İran'ın Guilan kentinde doğdum ve İran'da Sharif Teknoloji Üniversitesinden mezun oldum. Çalışma hayatına genç yaşta, muhasebeci olarak başladım. 1980 yılında, 3000 çalışanıyla İran'ın en büyük tekstil şirketi olan Chite Rey'in genel müdürü oldum ve 10 yıl boyunca bu görevde kaldım. Daha sonra içecek ve lastik üretimi gibi diğer sektörlerde genel müdür, yatırımcı ve danışman olarak görev yaptım. Farklı sektörlerde 30 yıl çalışıp, emekli olduktan sonra, redüktörlerin giderek önem kazandığını dikkate alarak, 2001 yılında enerji nakil ekipmanı tedarikine yatırım yaptım.

**Kaç yıldır aynı sektöredesiniz? Hizmet verdiğiniz sektörün pazar talepleri hakkında konuşabilir miyiz? Müşterilerinizden nasıl geri dönüşler alıyorsunuz?**

Bu alandaki faaliyetimize 2001 yılında başladık. 2009 yılında bazı iş ortaklarımızla birlikte Kayhan Machine Adak Company'yi kurduk. Başından itibaren hedefimiz, müşterilerimizin aradığı kaliteli ürünleri piyasaya sunmaktı. İyi bilinen Avrupalı şirketlerle ve 2016 yılından itibaren de PGR ile bu yönde bir iş birliği yaptık.

Bildiğiniz gibi, mal tedarikinde farklı kültürlerde farklı eğilimler oluyor. İranlılar daha önceden alışkın oldukları markalara sadık oldukları için marka konumlandırma burada çok zor. PGR'ü tanıyan müşteriler vardı ama NRW'yi müşterilere tanıtmak zaman aldı. Şimdi ise adı geçen bu markaları bilen çok kişi var ve bunların sadık müşterileri oldular.

Son 10 yıl içerisinde üretim süreçlerinde önemli ilerlemeler kaydettik ve çoğu, Endüstri 4.0 ve onun getirdiği şartlara uyum sağlamaktadır.

**PGR ile nasıl tanıştınız? Ürün yelpazeniz nedir ve PGR dişli ünitelerini kullanmaktan memnun musunuz?**

PGR ile olan iş birliğimiz 2016 yılında başladı. Önce PGR şirketi ziyaretimize geldi. Sonra PGR ürünlerini ve kalitesini pazara sunmak için sonsuz dişli redüktörlerden sipariş verdik. Zamanla, helezon, konik helezon, şafta akuple ve ağır yük dişli redüktörleri gibi geniş bir ürün yelpazesini sektörlerin kullanımına sunduk. Geçen yıl dişli redüktörlerin montaj hattını Tahranda başlatmayı planlamıştık ama pandemi yüzünden projeyi bir yıl erteledik. Ancak yine de bizler KMA ve PGR olarak müşterilerimize daha iyi hizmet sunabilmek ve teslim sürelerini daha da kısaltmak için bunu hem PGR hem de NRW ürünleri için yapmaya kararlıyız zira envanter mevcudiyeti ve kısa teslim süreleri bölgemizdeki müşteriler için çok önemli.

**Şirketinizde yeni normalleşme süreci nasıl gelişti? Uyum sağladığınızı düşünüyor musunuz? Pandemi işinizi etkiledi mi ve tüketici davranışını değiştirdi mi?**

Covid-19 salgını işletmemizi tıpkı diğer işletmelerde olduğu gibi etkiledi. Sınai üretim en az seviyeye indi, yeni projeler ertelendi ve uluslararası ticaretle ilgili diğer birçok sorun ortaya çıktı. Öyle ki 2020 yılının başlarında Aydın'dan Tahrana bir süre mal sevk edemedik. Ama tüm bu zorluklara rağmen, çalışanlarımızın gayretleri ve PGR şirketinin destekleriyle ciromuzu artırmayı başardık. Yakında bu krizin de üstesinden gelmeyi ve normale dönmeyi ümit ediyoruz. Akabinde de, daha önceden yaptığımız gibi; yine seminerler, konferanslar ve atölye çalışmaları düzenleyebiliriz.

**İran'daki redüktör sanayiini nasıl buluyorsunuz? Özellikle Endüstri 4.0'dan sonra geçmiş 10 yıla göre birçok şeyi değiştirdiğini düşünüyor musunuz?**

İran'a uygulanan yaptırımların getirdiği kısıtlamalar ve yurt içi üretime verilen devlet desteği nedeniyle, İran'da birçok imalatçı redüktör üretmeye başladı. Böylece son 10 yıl içerisinde üretim süreçlerinde önemli ilerlemeler kaydettik ve çoğu, Endüstri 4.0 ve onun getirdiği şartlara uyum sağlamaktadır.

PGR için; müşterilerin siparişleri girebilecekleri; siparişlerin durumunu, ödemeleri ve siparişleri yönetmelerine yardımcı olacak diğer bilgileri kontrol edebilecekleri sanal bir ara yüz tasarlamayı düşünüyoruz.

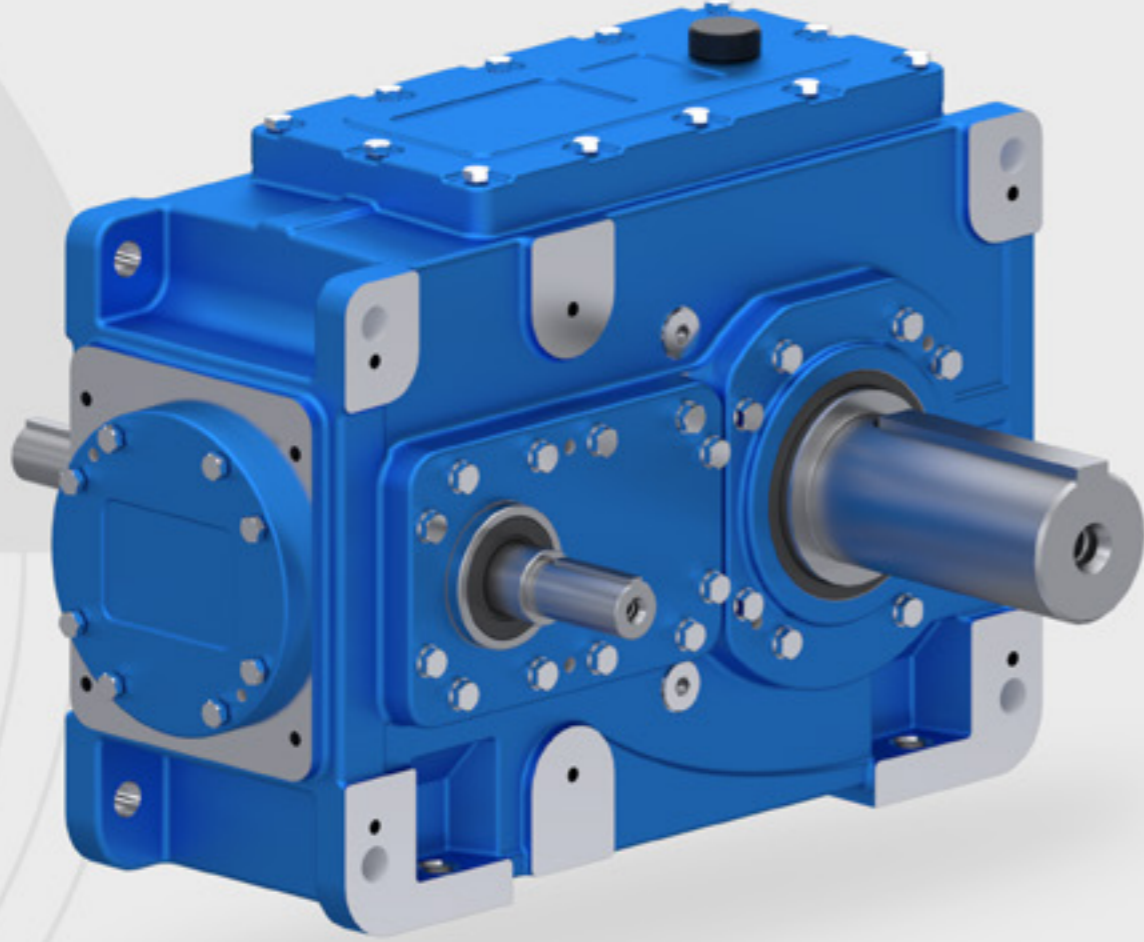
**Polat Life dergisi okuyucularına bir şeyler söylemek ister misiniz?**

Size ve tüm dünyadaki insanlara sağlık diliyorum ve PGR şirketi ile bu yıl verimli bir işbirliği kurmayı ümit ediyorum.



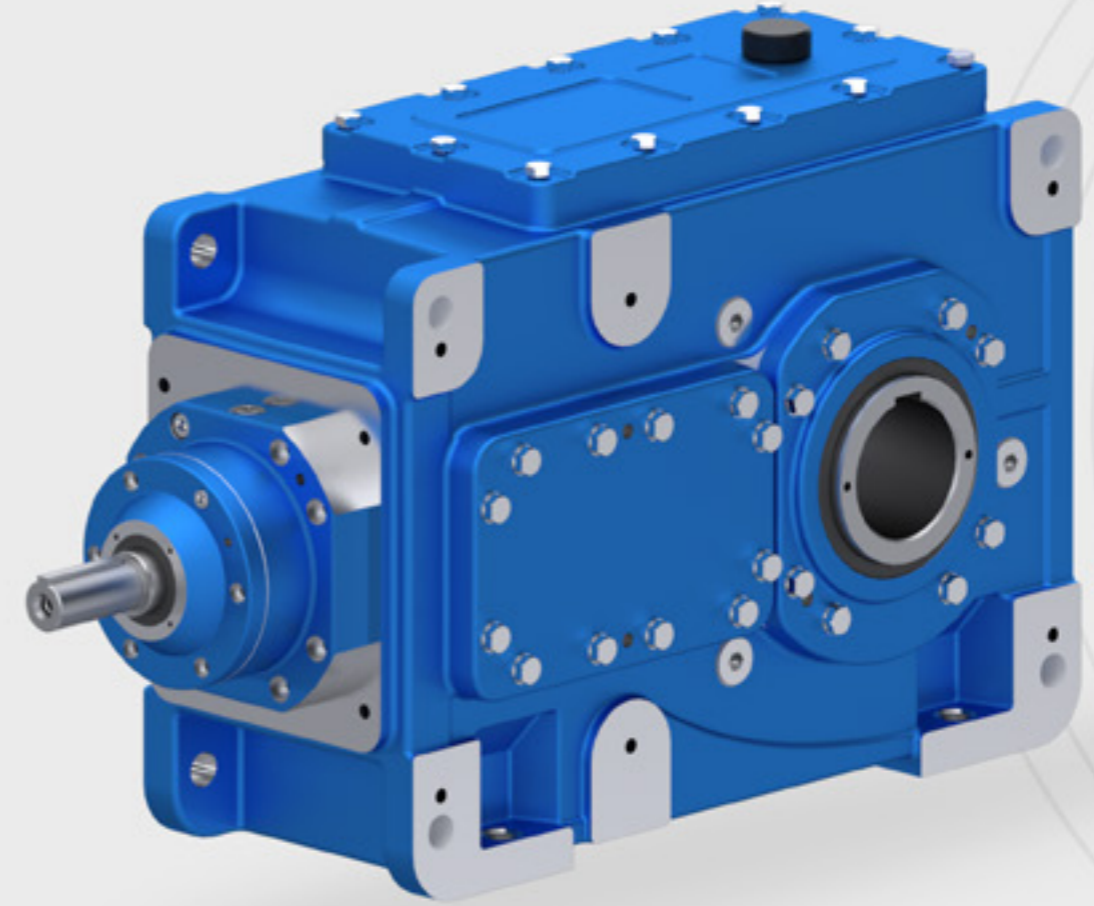
Röportaj

**Gülçin Çiçek**  
Kurumsal İletişim Uzmanı  
Polat Group Holding



## AĞIR ÇALIŞMA ŞARTLARINDA SAĞLAM GÖVDELERİMİZ İLE YANINIZDAYIZ...

480000 Nm'ye kadar yüksek momentleri taşıyan,  
sessiz çalışma ve bakım kolaylığı



- Giriş ve çıkışı paralel eksenli veya eksen açısı 90° olan helisel - konik dişlili redüktörlerdir.
- Ayaktan ve flanştan bağlantı opsiyonları bulunmaktadır.
- Gövde rijit bir yapıya sahiptir.
- Yüksek güç ihtiyaçlarında ve ağır şartlarda kullanılabilen redüktörlerdir.
- Sistem mukavemet hesaplamaları, ISO, DIN ve NIEMANN standartlarına uygun olarak yapılmaktadır.
- Farklı giriş opsiyonları sunulabilmektedir (IEC, W, ...).
- Farklı çıkış opsiyonları sunulabilmektedir (Mil çıkışlı, Delik milli, Konik sıkırtmalı, ...).
- Farklı bağlantı opsiyonları sunulabilmektedir (B5 flanşlı, Tork kolu platformu, ...).
- Gövdeler, sfero (GGG 40-50) ve pik (GG 20-25) olarak üretilebilmektedir.
- Dişliler, dövme ve 21NiCrMo2 sementasyon çeliğinden imal edilmektedir.
- Yüksek kalitede rulman ve sızdırmazlık elemanları kullanılmaktadır.

### TEKNİK ÖZELLİKLER

	Min	Max
Güç [kW]	3.5	4650
Moment [Nm]	2400	480.000
Tahvil	1.25	460

# PGR Doküman Yönetiminde Dijitalleşme



## Polat Group Redüktör Dijital dönüşüm serüveninde tüm alanlarda ilerleme ve gelişmeye devam ediyor.

Polat Group Redüktör Dijital dönüşüm serüveninde tüm alanlarda ilerleme ve gelişmeye devam ediyor. Yönetim sistemlerine verdiği önemi çalışanlarına verdiği eğitimler, başlattığı projeler ve yaptığı çalışmalarla kanıtlayan Polat Group Redüktör kısa dönemde çözüm ortağı Bimser ile çalışarak QDMS Doküman Yönetimi Modülünü canlıya almış bulunmaktadır.

Tüm Yönetim sistemleri çalışmalarını değişen ve gelişen standart yapılarıyla entegre yöneten PGR, bu sistemler için yaptığı çalışmaları kanıtlayan dokümanlarını da QDMS'de takip etmeye başlamıştır.

Dokümanların izlenebilirliğini ve sürdürülebilirliğini sağlamak amacı ile yerli ve milli yazılım olan, PGR gibi sektöründe lider kuruluşların da tercih ettiği QDMS'si seçmiştir.

Tüm sistem dokümanlarını standart ve kurumsal yapıya dönüştürdükten sonra QDMS'ye aktarımını gerçekleştirdik. Bu aktarımlarda Yönetim Sistemi standartlarının istediği tüm yetkilendirmeyi ve gereklilikleri planladık. Alt çalışmayı Admin/User olarak gerçekleştirdikten sonra tüm çalışma arkadaşlarımıza eğitimleri verdik. Sonuç olarak QDMS Doküman yönetimi modülünü başarılı ve hızlı bir şekilde canlıya aldık.

Dokümante edilmiş bilgilerin kurumsal hafızayı sürekli canlı tutmak için çok önemli kaynaklar olduğunun farkında olan PGR, bu konuya çok önem vermektedir. Bu kapsamda çift kontrol ile standart ve kurumsal

şablonunda dokümanlarını oluşturur, kontrol eder ve yayınlar. Tüm kullandığı dokümanları değişen süreçlere uygun şekilde güncel ve canlı tutar.

## QDMS Doküman Yönetimi modülüyle;

- Kontrollü doküman yönetimini,
- Süreç bazlı yaklaşımı,
- Standartlara uygun yönetimi,
- Değişikliklere uygun altyapı oluşturmayı,
- Kurumsal hafızayı geliştirmeyi,
- Kişiye bağımlılığı ortadan kaldırmayı,
- Gelişmiş bildirim sistemini,



Dokümante edilmiş bilgilerin kurumsal hafızayı sürekli canlı tutmak için çok önemli kaynaklar olduğunun farkında olan PGR, bu konuya çok önem vermektedir.

- Görevleri takip edebilmeyi esas almıştır.

Dijital dönüşüm serüvenine QDMS'i de katan Polat Group Redüktör Yönetim sistemlerine ve bununla birlikte teknolojiye uyum sağlayarak sürekli gelişmeye ve sürdürülebilirliğe verdiği önemi bir kez daha kanıtlamıştır.



**Gül Sultan Güldal**  
Kalite Sistemleri Mühendisi  
Polat Group Redüktör

# Polat Group Holding'de QDMS Sistemine Geçiş

“QDMS, planlı ve sistematik faaliyetlerimizde bütünsel yönetim anlayışını bir üst noktaya çıkarıyor.”

Şirketlerimizin kurumsallaşma çalışmalarını kapsamında kurumsal hafızanın sürdürülebilirliği ve güçlendirilmesi amacıyla yeni bir projeyi daha hayata geçirdik. Proje kapsamında bu işin en iyi araçlarından biri olan QDMS ile çalışılması tercih edilmiştir.

QDMS sistemine geçişimizi Polat Group firmaları olarak sağlamış bulunmaktayız. Kurumsallaşma faaliyetlerini daha sistematik ve verimli sürdürme gayretinde olan birçok firmanın sahip olduğu ve olması gereken sistemlerden biri olan QDMS'i firmamızda kullanılabilir hale getirmiş olmanın mutluluğunu yaşamaktayız.

Kalite yönetim sistemi planlı ve sistematik faaliyetlerimizin bütünsel yönetimini sağlamamız konusunda yol gösterici bir felsefeye sahiptir.

**Işıl Ateş**  
İnsan Kaynakları Uzm. Yrd. ve  
Kalite Sistemleri Yönetim Temsilcisi  
Polat Group Holding



Kalite kelimesi bir ürün veya hizmetin ihtiyaçları karşılayabilmesi için sahip olması gereken özellikleri nitelendirir. Bu sebeple gerek iç gerekse dış müşterilerimizin ihtiyaçlarını anlamak ve karşılayabilmek adına sistemin bize sağlayacağı katkılara gönülden inanıyoruz.

QDMS web tabanlı bir uygulama olması sebebiyle bilgisayarlara bir uygulama yüklenmesi gereksizdir kullanılabilmektedir.

Erişimi kolay olup; farklı lokasyonlardan ve cihazlardan kullanılabilir. QDMS'in Doküman Yönetimi modülünü Polat Group Holding olarak kullanıma almış bulunmaktayız.

Doküman Yönetimi modülü ile QDMS üzerinden dokümanların

kaydını devam eden süreçlerde de sağlıklı tutabileceğiz. Kaliteli ürün ve hizmet sunabilmemiz adına ihtiyacımız olan standardizasyon için bizlere önemli katkısı olacaktır.



Dokümanların güncel olarak takibi ise güncelliğini yitirmiş uygulamaların kullanılmasının önüne geçmek adına her kurum için önem arz etmektedir. QDMS üzerinden dokümanların takibi daha pratik olacak

ve ihtiyaç duyulan durumlarda revizyon işlemleri ve iptallerini de yapabilmemiz mümkün olacaktır.

Kurumsal şablonlarımızı sistemlere tanımlamamız, birimlerin kendi dokümanlarını oluştururken yol gösterici olması bizler için artı sağlamaktadır. Şablonlarımızda belirtilen başlıklar da içerikler konusunda aydınlatıcı olacaktır. Bu sayede kalite sistemleri "hepimiz için" daha anlaşılır ve daha kolay olacaktır.

QDMS'in bir diğer avantajı ise raporlama özelliğidir. İncelenmek istenen konu hakkında tercihlerimizi yaptığımızda; örneğin kimin sistemi ne kadar kullandığı, hangi dokümanları okuyup okumadığını, kullanıcılara tanımlı yetkileri rapor olarak alabileceğiz. Üstelik sistem bize talep ettiğimizde anket özelliği ile dokümanların gerçekten okunup anlaşıldığını ölçümleme fırsatı sunmaktadır.



**Kudret Karataş**  
Peyzaj Mimarı  
Oya Fidancılık

# Kudret Karataş ile Peyzaj, Bahçe Düzeni ve Süs Bitkileri Üzerine

Oya Fidancılık Peyzaj Mimarı Kudret Karataş ile Peyzaj, Bahçe Düzenleme ve Süs Bitkileri üzerine keyifli bir sohbet gerçekleştirdik.

## **Merhaba Kudret Bey, öncelikle sizi tanıyabilir miyiz? Kendinizden bahsedebilir misiniz?**

Ben, Kudret Karataş, 1984 yılında Muğla'nın Yatağan ilçesinde doğdum. İlk, orta öğretim ve liseyi Yatağan ilçesinde tamamladım. 2006 yılında Süleyman Demirel Üniversitesi Peyzaj Teknikerliği bölümünü bitirdim. Üniversiteden mezun olduktan sonra Muğla 'da çeşitli firmalarda peyzaj teknikeri olarak çalıştım. 2010 yılında Artvin Çoruh Üniversitesi Peyzaj Mimarlığı bölümünü kazandım ve 2014 yılında Peyzaj Mimarı olarak mezun oldum. Mezun olduktan sonra Bodrum'da toplamda beş yıl iki firmada çalıştım. 2020 yılının temmuz ayında Polat Group'un şirketi olan Oya Fidancılık 'ta Peyzaj Mimarı ve Satış Pazarlama Sorumlusu olarak göreve başladım.

## **Peyzaj çalışmaları ve düzenlemelerinde yapılması gereken işler ve öncelik sıraları nelerdir?**

Peyzaj ilk bakışta çevremizde gördüğümüz doğal ve kültürel elemanların kompozisyonudur. Peyzaj kelime anlamı ile manzara olarak ifade edilse de çok daha fazlasını kapsamaktadır. Doğal kültürel değerleri göz önünde bulundurarak geçmiş ile gelecek arasında bir köprü vazifesi görmeyi amaç edinmiş ve sürdürülebilirliği esas almıştır.

Peyzaj diğer bir tanımla bulunduğumuz yerde bizi çevreleyen şeylerin bütünüdür. Ovalar, vadiler, dağlar, akarsular, nehirler gibi doğayla bulut yağmur ile bitki örtüsü, insan ve hayvan varlıkları, yollar, binalar, taşıtlar peyzajın fiziki elemanlarını oluşturmaktadır. Ayrıca peyzaj toplumun kanunlarını, sosyal yaşantısıyla örf ve adetlerini de

■ ■  
Kendi bahçe bakımını yapmak isteyenlerin öncelikle kendi bahçelerini tanımaları gerekir.

kapsamaktadır. Peyzaj, insan ile doğa arasında ve bundan meydana gelen kültürel farklılıkların bir bütünü olarak ortaya çıkar.

Peyzaj düzenlenmesinde en önemli faktör kişilerin kendi yaşam alanlarını oluşturması, doğayla iç içe olması ve kendilerini rahat hissedebilecekleri ortamlar istemesidir. Peyzaj düzenlemesinde ilk öncelik kişilerin isteklerine göre yapılması gereken peyzaj tasarım planlamasıdır. Peyzaj tasarımı beş adımdan oluşmaktadır;

- Alan envanteri ve analizi oluşturmak,
- İhtiyaçların belirlenmesi,
- Alan kullanım planını oluşturmak,
- Kavramsal tasarım planı oluşturmak,
- Kesin tasarım planı çizmek.

Tasarım projesini oluşturduktan sonra projeye bağlı kalarak peyzaj uygulama işlemi yapılmaktadır. Peyzaj uygulama işlemi öncelikle; alt yapı uygulamaları (elektrik, drenaj, temiz su hatları, yağmurlama vb.) yapısal ve sert peyzaj uygulamaları, sulama sistemleri, toprak tesviyesi, bitki dikim, çim ekme ve aydınlatma uygulamaları şeklinde gerçekleştirilebilir.

### **Kendi bahçe bakımını yapmak isteyen kişilere ne önerirsiniz?**

Kendi bahçe bakımını yapmak isteyenlerin öncelikle kendi bahçelerini tanımaları gerekir. Bahçesinde bulunan bitkilerin ekolojik isteklerini ve bitkileri sağlıklı bir şekilde nasıl yetiştirebileceklerini öğrenmelidir. Bitki zararlarıyla mücadele, bitki bakım, gübreleme ve ilaçlama konusunda kesinlikle bir ziraat mühendisinden veya peyzaj mimarından destek almaları gerekmektedir. Daha sonra yine önemli olan bahçe bakım ekipmanlarıdır. Ekipmanların kaliteli ve dayanıklı olması gerekmektedir. Ekipmanların kullanım koşullarını mutlaka bilmeleri gerekmektedir. Bu ekipmanlarla bakım, budama, ilaçlama, gübreleme uygulamalarını rahatlıkla yapabilirler.

### **Aslında sizin yaptığınız canlı bitkiler kullanarak bir resim yapmaktan farksız, bu eserlerin dah sonra koruma, bakım ve revizyon çalışmalarında ilk hassasiyetiniz geçerli oluyor mu? Yoksa o an aklınıza başka bir değişiklik geldiğinde onu uyguladığınız oluyor mu?**

Evet, canlı bitkilerle aslında bir resim yapmaktayız fakat yaptığımız tasarımlarda sürdürülebilirlik kavramı çok önemlidir. Sürdürülebilir peyzaj tasarımları bitkilerin maksimum büyümesi dikkate alınarak yapılması gerekmektedir. Kişilerin bu yaşam alanlarını uzun süre sağlıklı bir şekilde kullanabilmesi için sürdürülebilir peyzaj çalışmaları yapmak gerekmektedir. Tasarım yaptığımız alanların topoğrafyası, dokusu, ekolojisi ve kültürel yapısı önemli etken faktörlerdir. Bu nedenle bakım, koruma ve revizyon çalışmaları o alanın kültürel ve tarihi yapısına bağlı kalmak şartıyla bu etkenler dikkate alınarak yapılmalıdır.

### **Şehir planlamasının önemi ve yaptığınız işin bu planlamanın neresinde olduğunu anlatır mısınız?**

Bir şehrin ve insan ihtiyaçlarını karşılayan alt alanlarının gelecekte arzu edilen koşullarda geliştirilmesi ve bu istikamette uygulanmasıyla ilgilenen bilimsel disiplindir. Özellikle ekonomik, ekolojik, sosyal, yaratıcı ve teknik yönleri dikkate alarak mekâna yönelik kavramlar ve süreçler geliştirir. Şehir planlamasının sosyal, fiziksel ve ekonomik çevreler ile şehirlerin işleyiş şekillerinde etkisi bulunmaktadır. Bu yüzden bu problemleri belirtmede ve sağlık, sıhhat ve hayat kalitesini arttırmada anahtar bir role sahiptir.

Şehirler, arazi kullanımının en yoğun olduğu, insan etkisinin en fazla olduğu mekânlardır. Şehirlerde sanayinin gelişmesi ile birlikte üretim merkezlerinde çalışmak üzere kırdan şehre giderek artan göç, konut, ulaşım, ticari amaçlı kullanımlar, fosil yakıt tüketimi, ormansızlaşma, yanlış arazi kullanımı, atmosfere salınan sera gazlarından kaynaklanan kirlilik, üretim ve tüketim baskıları bu alanları çevresel sorunların yoğunlaştığı alanlar hâline getirmektedir. Bunun sonucu, kentsel mekanlarda giderek azalan yeşil alanlar, doğal ve tarihi dokunun tahrip edilmesi yaşamı giderek zorlaştırmakta, insan doğa ilişkilerini koparmakta, bu da şehirlerde giderek artan ekolojik sorunların ortaya



çıkmasına yol açmaktadır. Çarpık kentleşmeler ortaya çıkmaktadır. Bu sorunlar günümüz kentlerinde, kentsel gelişmenin denetimsiz bir gelişim ve değişime terk edildiğini, ekolojik temelden yoksun olduğunu göstermektedir. Sürdürülebilir kent kavramının gündeme gelmesinden sonra, çevre duyarlı kentsel gelişmeyi sağlayabilmek için, kentsel mekânların ekolojik planlama anlayışıyla planlanması gerektiği ortaya çıkmıştır. Bu bağlamda, peyzaj tasarımlarında ekolojik yaklaşımlar da giderek önem kazanmaya baş-

lamıştır. Yeşil altyapı, yeşil yol, yeşil kama vb. sistemleri bu yönde yapılan çalışmalardan bazılarıdır. Şehir içerisinde yer alan kent parkı, oyun parkı, spor alanı vb. farklı nitelikteki açık ve yeşil alanlara kent bütünü içerisinde birtakım çözüm önerileri getirilmektedir. Bu çalışmada, sürdürülebilir kentlerde peyzaj tasarım çalışmalarında ekolojik yaklaşımların önemi ve gerekliliği açıklanmıştır. Bu nedenle Peyzaj mimarlarının şehir planlamasında ki rolü gerçekten çok önemlidir.

### Oya Fidancılık firmasında süreçler nasıl işliyor? Genelde hangi sektörleri güzelleştiriyorsunuz?

Oya fidancılık Avrupa ve Türkiye'de ki en büyük Oya Ağacı (Lagerstroemia Indica) yetiştiren firmadır. Yaklaşık 400 dekar alanda Oya ağacı üretimi yapmaktayız. Ayrıca Oya Fidancılık, Bonzai zeytin ve 100 dekar alanda dört çeşit palmye üretmektedir. Oya Fidancılık tarım ürünleri üretiminde ise 200 dekar alanda, buğday, mısır, pamuk ve yonca üretimi yapmaktadır.



%100 yerli üretim yapıp, üretimini gerçekleştirdiğimiz Oya ağacı ve palmye çeşitlerini Avrupa'nın birçok ülkesine ihraç etmekteyiz.

Oya ağaçlarımızı Türkiye'de millet bahçelerinde, kent meydanlarında, otel bahçelerinde, tarihi kültürel alanlarda, müze bahçelerinde, otolyol refüj alanlarında ve birçok belediyelerin park ve bahçe alanlarında kullanılmaktadır.

### Hangi ülkeler, hangi bitkileri tercih ediyor?

Oya ağacı ve palmye ihracatında öne çıkan ülkeler İtalya, Irak, Azerbaycan, Gürcistan, Tacikistan gibi ülkeler Oya ağacını tercih eden ülkeler arasında öne çıkmaktadır.

Röportaj

Gülçin Çiçek  
Kurumsal İletişim Uzmanı  
Polat Group Holding



Size, Doğanın  
En Güzel Renkleri  
Eřlik Edecek...





# Peyniraltı Suyu Üretiminde Kalitenin Sırrı



Hiç şüphesiz ki, tüketiciler için bir ürünün en önemli özelliği kalitesidir. Dolayısıyla üreticiler de bu müşteri beklentisini karşılamak adına üretimde kaliteyi yakalamaya çalışmaktadırlar. Bu durum elbette ki peyniraltı suyu üretiminde de geçerlidir.

Peyniraltı suyu, süt teknolojisinin en önemli yan ürünlerinden biridir. Genel olarak sütün peynire işlenmesi sonucunda arda kalan sıvıya peyniraltı suyu denir ve yüksek miktarda B vitamini ve protein gibi önemli besin kaynaklarını içermektedir. Peyniraltı suyu bu özelliği ile sporcu içeceklerinden bebek mamasına, takviye edici gıdalardan ilaçlara kadar birçok üründe protein kaynağı olarak kullanılmaktadır.

**Peyniraltı suyunun bu kadar geniş ürün yelpazesinde kullanılması, üretimde daha hassas ve daha etkin proses ihtiyacını doğurmaktadır. Bu proseslerin olmazsa olmazı ise klarifikatörler ve krema separatörleridir.**

Peyniraltı suyu işleme prosesindeki ilk adım; kalan peynir parçacıklarının uzaklaştırılması ve peyniraltı suyundaki yağın mümkün olduğunca fazla alınmasıdır. İlk olarak peynir

parçacıkları klarifikatör ile uzaklaştırılmakta ve daha sonra içerisindeki yağ, krema separatörü yardımı ile alınmaktadır. Peyniraltı suyunda kalan peynir kalıntılarının uzaklaştırılmaması sonraki proseslerde olumsuz etki yaratmaktadır. Bu proseslerdeki yüksek verimlilik, tablet, kapsül ve bebek mamasında kullanılan laktoz tozu, peyniraltı proteini izolatları gibi peyniraltı suyu ürünlerinin prosesinde kritik önem taşımaktadır. Bu kalıntılar; ilerleyen proseslerde kullanılan filtreleri, özellikle membran filtreleri, tıkayabileceği için üretim ve bakım maliyetlerini önemli ölçüde arttırabilmektedir. Bu yüzden proseslerde kullanılacak olan klarifikatörlerin ve krema separatörlerinin seçimi oldukça önemlidir. Peyniraltı suyu üretiminde kullanılan krema separatörlerinin, yaklaşık olarak sadece %0,2-0,4 yağ içeren bir üründen mümkün oldu-



Peyniraltı suyu, süt teknolojisinin en önemli yan ürünlerinden biridir.

“Peyniraltı suyu işleme prosesindeki ilk adım; kalan peynir parçacıklarının uzaklaştırılması ve peyniraltı suyundaki yağın mümkün olduğunca fazla alınmasıdır.”

ğunca fazla yağı çekebilmesi gerekir. Yağ içeriğini en aza indirmek, üreticilerin kayıplarını minimize edeceği gibi son ürün spesifikasyonlarını karşılamalarına da yardımcı olur.

Polat Makina deneyimli teknik kadrosu ile süt ve süt ürünleri uygulamalarındaki tüm bu proseslerde yaşanabilecek zorluklara çözüm üreten klarifikatörleri ve krema separatörlerini süt endüstrisinin kullanımına sunmaktadır. Polat Makina'nın süt ve peyniraltı suyu uygulamaları için tasarlayıp ürettiği separatörler; fiyat / performans olarak siz değerli üreticilerin beklentilerini en üst düzeyde karşılayarak verimliliği ve karlılığı arttırmada en büyük desteği sunmaktadır.

**Aysu Sağdıç**  
Pazarlama Uzmanı  
Polat Makina



# Sanayi Kadar Turizmde de Söz Sahibi: Aydın

**Gelin hep beraber Aydın ve çevresindeki tarihi ve turistik güzellikleri keşfe çıkalım...**

Ege Bölgesi'nde yer alan Aydın, Türkiye'nin en büyük ilk 20 şehriden biridir. Turizm ve tarım alanında ülkemizin en önemli kentlerinden biri sayılan Aydın, tarih boyunca ticaret açısından hep değerli bir konumdu. Kuruluşu M.Ö. 13. yüzyıla uzanan Aydın, tarihinde birçok medeniyete ev sahipliği yapmış, arkeolojik ve etnografik değerleri, antik kentleri, tatil beldeleri, tabiat güzellikleri, milli parkları, plajları, termal tesisleri, yaylaları ve müzeleri ile öne çıkan bir şehirdir.

Deniz turizmi ile öne çıkan Aydın ve çevresindeki güzellikleri, yaz aylarında ziyaret etmek daha doğrudur olur. Böylece kamp yapabilir, doğa yürüyüşleri yapabilir, denize girebilir ve su sporları gibi birçok aktivitelere katılabilirsiniz.

Gastronomi turizminde de söz sahibi olan Aydın'ın meşhur lezzetleri arasında; Çine köftesi, paşa böreği, tahinli pide, pelvize tatlısı, ebegümece kavurması ve börülce yer alıyor.

## Güvercinada Kalesi

Kuşadası'nda yer alan Güvercinada Kalesi, körfezin ağzında limanı koruyan bir konumda Barbaros Hayrettin Paşa tarafından yaptırılmıştır. Evliya Çelebi'nin Seyahatnamesi'nde bahsedilen bu kale, aynı zamanda ada korsanlarından gelebilecek saldırıları engellediği için "Korsan Kalesi" olarak da bilinir. Yapımı 1830'lu yıllara uzanan Güvercinada Kalesi, geçen zamanda birçok restorasyondan geçmiş ve bugün hala hem Kuşadası'nın hem de Aydın'ın en sembolik değerlerinden biri olmayı başarmıştır.



## Apollon Tapınağı

Didim, Yenihisar ilçe merkezindedir. Didim (Didyma) aslında bir antik kent değil, kutsal bir mahal, Miletos'tan gelen kutsal yol ile bağlantıya sahip bir kehanet merkezidir. Didyma ile ilgili ilk yazılı kaynak Herodotus'tur. Herodotus M.Ö. 600'lerde Mısır Kralı II. Nekho ve Lidya Kralı Kroisos'un Didyma'daki Apollon mabedine adaklar sunduklarını nakleder. Mutlaka görülmesi gereken antik yapılardan biridir.



## Aydın'ın Plajları

Bir çok doğal güzelliğe sahip Aydın'da, yazın, denizin keyfi bambaşka...



## Efes Antik Kenti

Konum olarak Aydın ili sınırlarında olmasa da, çok yakın olan antik Efes kentinin ilk kuruluşu M.Ö. 6000 yıllarına dayanır. Efes'te görülmesi gereken önemli yerlerin başlıcaları: Magnesia Kapısı, Doğu Gymnasionu ve Devlet Agorası Hamamları, Yukarı Agora (Devlet Agorası) ve Bazilika, Odeon, Yamaç Evler, Mermer Cadde, Celcus Kütüphanesi, Meryem Kilisesi, Artemis Tapınağı'dır.



# İklim Değişikliği ve Enerji

**Dünya üzerinde yaşayan insanlar olarak biz, iklim krizini önleyebilecek son nesiliz. İnsanlığın başka bir şansı olmayacak.**

Eğer şimdilerde bir şeyler yaparak suyun sıcaklığının artışı 1,5 °C'nin altında tutamazsak insanlığı korkunç bir gelecek bekliyor olacak.

Son zamanlarda birçok platformda tartışılan ve konuşulan iklim değişikliğinin insanlar ve diğer canlılar için

geri dönülemez sonuçlara yol açması kaçınılmazdır.

Dünyada ilk sırada olan, yani en çok kullanılan enerjinin yüzde 80'i fosil yakıt dediğimiz petrol, kömür ve gazdan karşılanmaktadır. Bu yakıtların kullanılmasıyla ortaya çıkan sera gazları, iklim değişikliğine neden olmaktadır.

## Neden Önemli?

Sera gazı emisyonlarını (salınımını) azaltamazsak, 100 yıl içinde küresel ortalama yüzey sıcaklıklarında yaklaşık 3°C'lik artış olacağı tahmin edilmektedir. Böyle bir durumda maalesef;

Dünya üzerinde var olan canlı çeşitliliği azalacak ve sonuç olarak bazı türler yok olacaktır.

Su ve gıdaya, bu kadar kolay ulaşamayacak. Buna bağlı olarak salgın ve insan kayıpları artacak.

Açıklanamaz hava durumları yaşanacak ve durumlar nedeniyle yaşanan afetlerde can ve mal kayıpları olacak.

Genele yansiyacak bölgesel kuraklıklar yaşanacak, yaşanacak kuraklık sebebiyle tarım yapılamaz olacak.

Bir kısım yaşam alanları şiddetli kuraklığa maruz kalacak, bir kısım yaşam alanları deniz seviyesi artışından etkilenerek sular altında kalacak.

Maalesef mercan resiflerinin tamamı yok olacaktır.

## Türkiye?

80 yıl içinde küresel ısınmaya bağlı olarak deniz seviyesi yaklaşık 74 cm artacak. Sadece İstanbul'da deniz seviyesinin 50 cm yükselmesi durumunda yaklaşık 200.000 kişi taşkınlardan etkilenecek.

Kıyı bölgelerimizde toprak kayıpları ve erozyonlar yaşanacak, kıyı bölgelerinde ekosistem bozulacak toprağın, suyun tuzlanması ve doğal olarak su kaybı meydana gelecektir.

Deniz canlıları ve türleri yaklaşık %20 azalacak, denizlerimizdeki balık stoğu % 18 azalacaktır.

## Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, iklim değişikliğiyle mücadelede tasarrufu ön plana çıkaracak önlemlerin listesini oluşturdu.

Uzun süreli kullanabileceğiniz bir alışveriş çantası edinin. Her alışverişinizde verilen plastik poşetleri geri çevirin ve aldıklarınızı kendi alışveriş çantanızda taşıyın.

Küçük ambalaj gerektiren ürünlerde (sıvı sabun, kolonya vb.), doldurulabilir olanları tercih

edin. Bu sayede hem ev ekonominize katkı sağlarsınız, hem de atık miktarınızı azaltırsınız.

Ampullerinizi enerjiyi verimli kullanan tasarruflu ampullerle değiştirin. Bu sayede yılda 20 kg karbondioksit gazının atmosfere salınımını önlemiş olursunuz.

Buzdolabınızın ve dondurucunuzun yerini değiştirin.

Daha az sıcak su kullanın. Sıcak suyun 45-50 derecenin üzerinde ısıtılmasının gereksiz enerji tüketimine yol açacağını unutmayın.

Yemek pişirirken, su kaynatırken, tencerenizin kapağını kapalı tutun. Bu sayede ciddi miktarda gaz tasarrufu sağlayabilirsiniz. Düküklü tencere kullandığınızda ise yapacağınız tasarruf %70'i bulur!

Çaydanlık ya da elektrikli ısıtıcı (kettle) ile su ısıtırken yalnızca ihtiyacınız kadar su ısıtın.

Uzunca banyo yapmak yerine duş kullanın. Böylece 200 litre yerine sadece 70 litre su harcamış olursunuz.

Kapı ve pencere aralıklarınızı uygun malzemelerle kapatın. Binanızdaki hava kaçaklarını önleyerek yakıt masraflarınızı %30 oranında azaltabilirsiniz.

Klimanızı bakımlı ve filtresini temiz tutun. Temiz tutulan klima filtresi yılda 160 kg kadar karbondioksit üretimine engel olabilir.

Güneş enerjisi kullanın. Sıcak su ihtiyacınızın önemli bir bölümünü güneş enerjisinden sağlayabilirsiniz.

Mümkün olduğunca yürümeyi, bisiklete binmeyi ya da toplu taşıma araçlarını tercih ederek, otomobil kullandığınız süreyi azaltın.

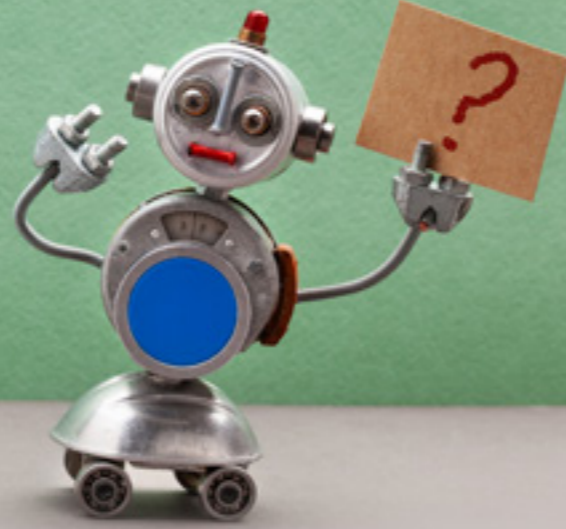
Aracınızın bakımlarını zamanında yaptırın. Motorlu taşıt sahiplerinin yalnızca %1'i araç bakımlarını düzenli yaptırır, yılda 450 bin tondan fazla karbondioksitin üretilmesi engellenebilir.

Taşıtlarınızın lastiklerini haftada bir kontrol edin ve uygun şekilde şişmiş olduklarından emin olun. Uygun lastik basıncı bir depo yakıtla aldığınız mesafeyi %3'e kadar artırır. Tasarruf edilen her 4 litre benzin, 10 kg karbondioksitin engellenmesi demektir.

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı

# İlginç Bilgiler

Değerli Polat Life okurları, yaşadığımız hayatın içinde bildiğimizden farklı şeylerle karşılaştığımız da bazen şaşkın bazen hayret duygusu yaşarız. Bu yazımızda çeşitli kaynaklardan derlediğimiz sizleri şaşırtacağını ya da hayret ettireceğini düşündüğümüz bir takım bilgileri paylaşacağız. Buyurun bilgiler bekletilmeye gelmez;



## Saatin icadından önce zaman,

Belirli bir süre boyunca yanmaya ayarlanan mum saatleri vardı. Hatırlatıcı veya alarm kurmak istediğinizde, istediğiniz zamana denk gelecek şekilde muma bir çivi tutturuyordunuz ve mum o seviyeye kadar eridiğinde, bunlar metal mumluğun üzerine düşüp ses çıkararak sizi uyarıyordu.

## Çin'de çocuk olmak,

Çin'de bebekler doğduklarında 1 yaşında sayılıyorlar.

## Ağlamak yok,

Soğan doğrarken sakız çiğnerseniz ağlamazsınız.

## İlginç,

Titanik'in inşasına 7 milyon dolar harcanmıştı. Filmin maliyeti ise 200 milyon dolardı.

## Bu da ilginç,

Gıda renklendiricileri eklenmeseydi eğer, kolanın rengi yeşil olurdu.

## Matematik,

Şu matematik işlemine bakalım;  $111.111.111 \times 111.111.111 = 12.345.678.987.654.321$

## Bilgi,

İneklerin çoğu müzik dinlediklerinde daha çok süt verir.

## Bilgi,

Bir arının yarım kilo bal üretebilmek için 2 milyon çiçeğe konması gerekir.

## Sabahları uyanamayanlara işe yarar bir bilgi,

Sabahları elma yemek, kahve içmekten daha fazla uykunuzu açar.

## Son olarak tarih bilgisi,

Kâğıt para sanıldığı gibi kâğıttan değil pamuktan yapılır. 1950' den önce kenevir, ağaç kabuğu ve marihuana yaprağı kullanılarak yapılırdı.

# Değerini Biliyoruz!

Süt ürünleri endüstrisinin ihtiyaçlarına ve proseslerine uygun **akılcı çözümler üreterek**, yüksek performanslı ürünleri düşük bakım maliyetleri ile birlikte sunuyor, **işletmeniz için en iyi sonucu maksimum verimlilikle sağlıyoruz.**

Sizi ürün portföyümüzle tanışmaya bekliyoruz.



● [www.polatas.com.tr](http://www.polatas.com.tr) ● [satis@polatas.com.tr](mailto:satis@polatas.com.tr) ● +90 216 540 50 25-26

[www.polatgroup.com.tr](http://www.polatgroup.com.tr)

 POLAT®

# Redüktör Seçimi Hiç Bu Kadar Kolay Olmamıştı!



Istenilen redüktörün kolayca seçilmesi, teklif oluşturulması, 2D/3D çizimlerinin indirilmesi, seçilen redüktörün teknik verilerini görüntülemek artık web sitemizdeki PGR Redüktör Seçim Programı ile çok kolay.

#### **Teknik Veri Detaylarında:**

Seçmiş olduğunuz redüktörün montaj pozisyonuna göre eklenecek yağ miktarları, hava koşullarına göre hangi yağ kullanılacağı ve değiştirme sıklığı gibi bilgilere kolayca ulaşabilirsiniz.